



ポッジ POSSI Vol.24

可能性を胸に、笑顔で前向きに
Positive



巻頭特集 オータムフェアレポート

2017年秋 創業40周年記念
オータムフェア

多くの皆様のご来場ありがとうございました。皆様からお預かりした大切な募金はナオイの森ECOプロジェクトを通して茨城県緑化推進機構「緑の募金」に、全額寄付させていただきました。

ナオイのCSR活動の大切な原動力となるのが年2回開催しているイベントでの募金活動になります。今回は、オータムフェアで10月から11月にかけての4週に渡り11拠点において募金活動を実施しました。開催日に向けての準備から当日まで、各拠点でイベントリーダーとサブリーダーが中心となり、店舗ごとにオータムフェアのためのオリジナル企画を練り上げて個性を發揮した、これまでにない試みとなりました。

地域の小学校へ
豊かな緑の環境を届けます。

ナオイオートのCSR「ナオイの森 ECO プロジェクト」は、私たちが地域にできる貢献を真剣に探って、たどり着いたひとつの方法です。車というCO₂を排出する商品を扱っている企業の責任として、なにか環境を守るために出来ることはないだろうか? 子供達の将来に少しでも役立つことが出来ないか? そんな願いを実現したもので、皆様から頂きました募金で2010年3月の新治小学校をはじめとして、2017年2月に7校目となるつくば市上郷小学校に「ナオイの森ECOプロジェクト」をお届けすることができました。

おかげさまでこれまでに
たくさんの森が生まれました。

第1弾2010年3月に新治小学校の「子どもの森推進事業」。校庭林の中に110メートルの遊歩道と丸太の平均台が出来ました!

第2弾2012年3月に白山小学校の「水と緑のなかよし広場」。池を中心とした「ビオトープ」創り!

第3弾2014年2月に水戸市立城東小学校の創業140周年記念事業「野鳥の森」。



第4弾、同年2月に竜ヶ崎市立松葉小学校の「松葉の森」の完成、「歳時記の森」リニューアル。

第5弾2015年2月に守谷小学校の野外活動の場として間伐材を利用して木のテーブル・椅子の13セットを屋外に設置。

第6弾2016年2月に筑西市立小栗小学校の木製アスレチックのリニューアル、間伐材を利用した木のテーブル・椅子を屋外に設置。

第7弾2017年2月につくば市立上郷小学校のいこいの森の整備、間伐材を利用してつくったテーブルセットを屋外に設置、記念植樹の実施。

おかげさまで
募金総額 575,582円
ご来場者数 2,519組

オータムフェアでは
トータルカーライフサポート(TCS)
のPR活動がテーマに!

一回のお取引だけではなく、車販、車検、鍵金、保険…車のことなら、何でも当社でお任せいただける「トータルカーライフサポート」を提供するナオイオートをもっと知っていただくために、各事業部で目玉を盛り込むことになりました。合計11店舗、10月28日・29日、11月11日・12日、18日・19日、25日・26日の計8日間で開催。同時に「ナオイの森CSR」の募金活動を重要な位置づけて、ご家族で楽しんでいただけるイベントをご用意し、より広い顧客層に来場いただけるよう計画しました。

全社共同企画

◆CSR募金活動

創業40年記念40円オイル交換代を全額募金

◆「スポーツチャレンジ」ご家族みんなで!!

- お一人様につき1回無料(4人家族なら4回)
- 特賞…折り畳み自転車
- 1等…ドローン(カメラ付き)
- 2等…BIGうまい棒
- 参加賞…駄菓子5個
- 上記の他にも「似顔絵」「駄菓子」「ポップコーン」「缶バッジ」「子供免許証」を開催しました。
- 募金対象は「40円オイル」と「似顔絵(1名につき500円)」でした!



事業部別の企画

◆車両販売事業部

- 100m日本新記録記念「99,800円カー」
- サンキュッパ8(エイト)
- 格安特選車(19.8万、29.8万)
- 誤発進抑制機能(踏み間違い)体験会
- 安全装備車 低金利の残価クレジット(3.9%)
- 拠点別特選車(拠点別オリジナル企画)



◆サービス事業部

- 車検予約特典
- (1)合計で最大10000円相当プレゼント
- (2)BOXティッシュ最大40箱プレゼント
- 10項目点検 500円
- 冬タイヤ特価販売
- スタッフレス+アルミ4本セット

◆鍵金事業部

- 99円クイックメンテ
- (1)ヘッドライトクリーニング
- (2)フロントガラスコーティング
- (3)ドアノブ傷磨き(4箇所)
- 鍵金修理工賃30%オフ

◆保険事業部

- <損保>「証券番号で抽選会」
- <生保>「数秘(すうひ) & カラーセッション体験会」生年月日・名前・カラーをもとに、性格や今年の運気を診断

◆インポートカー事業部

- ブジョー208の未使用車を各店1台ずつ展示

拠点別オリジナル企画

◆龍ヶ岡

- カップラーメン積み上げゲーム

◆ひたちなか

- フランクフルト・お絵描き大会

◆牛久

- チョコ塗装
- ミニクレーン車で駄菓子すくい上げゲーム

◆下館

- うどん、そば・フランクフルト



◆守谷

- ポッキー積み上げゲーム
(開催日である11/11が「ポッキーの日」)

◆想い出カー

- (解体車に自由にらくがき、その後1ヶ月間展示)

◆水戸吉田

- クレープ店の出張販売

◆戸頭

- スイーツ(アイスやクレープ)の出張販売。



◆つくば吉瀬

- 豚汁・焼き芋

◆下妻

- フランクフルト・ホットドッグ

- 豚汁・綿アメ・ポーラハンドマッサージ

◆6号取手

- 来場プレゼント
(NPO法人「ふくろうの森」手作りクッキー)
- 募金でBIGガラポン
- らくがきカー(解体車に自由にらくがき)



2018年1月17日には第8弾の坂東市の飯島小学校にて、ナオイの森・こどもの森づくり完成記念式典が執り行われました。次号でその様子をご紹介いたします。

「ナオイの森ECOプロジェクト」を通して地域の子供たちに、豊かな緑をとどけてまいります。これからもご支援、ご賛同をいただけますよう宜しくお願いいたします。

Contents

ナオイのCSRレポート Vol.24	1
ナオイの大好きなお客様	3
ナオイの一年生	5
先輩たちの大活躍に注目	7
「ほしいも」幸田商店	9
ナオイinfo	13

ナオイの大好きなお客様

このページでは、日頃からナオイオートをご愛顧頂いているお客様をご紹介!
掲載をご希望の方は、お気軽に担当営業までお申し出下さい!

焼きそば専門店 よづ家 <よづや>



もちもち麺に
パンチのあるソースが激ウマ!



平成24年に開店した焼きそばのお店・よづ家さんは、のどかな風景が広がる筑西市下平塚にあります。大の焼きそば好きだったことから、定年退職を機に、実家の屋号を店名にしてオープンさせた店主の野口辰雄さんにお話を聞いてきました。

メニューは味自慢の焼きそばと、名物のそば飯。焼きそばは小300円、中400円、大500円と3つのサイズが用意されていて、トッピングに目玉焼き50円をつけることができます。そば飯は、ふんわり半熟目玉焼きが付いて500円。両方食べたいという方にオススメなのは、人気商品の二色盛り600円。その他、ところてん200円や味噌田楽300円もありました。 ▶店主の野口辰雄さん



なるべく新鮮な食材を使用したいと、もやは毎日仕入れ、キャベツは自家栽培しています。また、そば飯で使う米(コシヒカリ)は、実家から仕入れている

そうです。そして、焼きそばで使う麺とソースは、107軒の焼きそば店を食べ歩

いて探し当てたもの

だそうです。

実際に試食させていただきました。焼きそばはなんといっても、もちもちとした独特な食感が魅力的で、絶妙なバランスで絡み合ったソースのまろやかさがさらに食欲をそります。濃厚な味わいかと思いきや、あっさりとした後味を残してくれます。そして、そば飯は焼きそばと米が混ざっているのですが、頬張ると口の中でもちもち麺とパラパラした米それぞれの個性を楽しむことができます。両方食べ



焼
そば

られる二色盛りが人気のもの納得の味でした。さらに、時間が経つと味が染み込んでくるので、冷めてもおいしく食べられます。再度、レンジで温めればお店と同じように楽しむことも。遠方からわざわざ足を運ぶお客様が多いのも、実際に食したお客様が

テイクアウトで持ち帰るのが多いのもうなづけます。



◀ 焼きそば 大500円
(目玉焼き+50円)
▼ そば飯 500円
(半熟目玉焼き付)

◀ 人気商品の焼きそばそば飯の二色盛り 600円



に低価格で提供しているのは、何度でも自由に食べてもいいという心遣いから。野口さんの、初対面でも気軽に話しやすい親しみやすさも手伝って、つい時間を忘れて長居してしまう心地よいお店でした。



茨城県筑西市下平塚 642-4

☎ 0296-28-6046
(営) 11:00~14:00 17:00~19:00
(休) 日曜、月曜

LaRa Nail <ララネイル>



おとなカワイイなネイルで
女子力UP!

取手市に本店があるジェルネイル専門店の姉妹店が土浦にオープンして早6年。今年で4年目となる店長の浦山さんにお話を聞いてきました。

完全予約制の店内に入ると、心地よい女の子の部屋を彷彿させる空間が広がっていて、とってもワクワクした気分になります。会社員だった浦山さんは以前から興味があったネイリストに転身し、本店に勤務していたそうです。通勤時間が長くなってしまう土浦店に移動となりましたが、「自分で決めた好きな仕事なので楽しいです。1度も苦に思つたことはないですね」と親しみやすい笑顔で話してくれました。



同店では、すでに数種類が用意されている定額ネイルが一押しとなっていて、パールコース6,480円、ダイヤコース8,100円がありました。どちらもオフ・ケア込みの料金設定となっています。また、フットネイルも同様にジェルネイルの定額コースが設けられていて、オフ・ケア込みで7,560円となっています。バンド、フットともに要望に応じたオリジナルにも対応していますが、割高になってしまって、浦山さんならではの落ち着いた大人の雰囲気が魅力の定額ネイルが人気商品となっていました。「私は賑やかで可愛らしいものよりも、大人っぽい雰囲気の



ネイルが好きです。普段使いのものはもちろん、成人式やブライダルでもオフィスでも気軽にていられるようなデザインを提案しています

作品を眺めてみると、シンプルで洗練された大人の女性が似合うようなタイプが多く掲示されていました。お客様のほとんどが30代~40代の方が多いというのも納得です。

この仕事をしていて一番嬉しかった瞬間を尋ねてみると、「お客様1人に対して約2時間ほどかかるので、様々なお話をさせていただきます。お客様からたくさんのお情報をいただ

くので、ネイリストになってから賢くなった気がします」と笑って教えてくれました。

お友達の部屋に遊びに来たような感覚で過ごせる店内で、初対面でも気軽に



打ち解けやすい雰囲気が魅力の浦山さんに施してもらうジェルネイル。時間を見つけてぜひ足を運んでみたいと思うお店でした。



茨城県土浦市虫掛 3719-2 NON SERVICE内
☎ 090-8009-1178
(営) 10:00~18:00
(休) 火曜、他
<https://beauty.hotpepper.jp/kr/slnH000278221/?cstt=5>



ナオイのフレッシャーズ一年生

日々頑張っているナオイの仲間たちをご紹介します。

私たちこんなに成長しました！

2017年度入社スタッフ “がんばっています！”



コパック
龍ヶ岡店
中根 幸紀



2017.4.3 入社式

緊張しながらも、全員が
しっかりと自分の言葉で
ナオイオートの社員の一
員としてこれから目標
を宣言しました！



2017.4.10 辞令交付式

事業部長が集まる経営会
議の中で各部長から一人
ずつ辞令を受け取り、午
後から各自の配属店舗に
出発していきました！



2017.5.6 感謝祭イベント

入社後初めての感謝祭イ
ベント！各店舗で参加し
ました！



採用担当
蓮見



車両販売
戸頭店
堀 のどか



飯 金
モドリーワ妻店
金井 健瑠



2017.4.3 入社式

緊張しながらも、全員が
しっかりと自分の言葉で
ナオイオートの社員の一
員としてこれから目標
を宣言しました！



2017.4.10 辞令交付式

事業部長が集まる経営会
議の中で各部長から一人
ずつ辞令を受け取り、午
後から各自の配属店舗に
出発していきました！



2017.5.6 感謝祭イベント

入社後初めての感謝祭イ
ベント！各店舗で参加し
ました！



採用担当
蓮見



車両販売
戸頭店
堀 のどか



飯 金
龍ヶ岡店
村井 徹志



2017.4.3 入社式

緊張しながらも、全員が
しっかりと自分の言葉で
ナオイオートの社員の一
員としてこれから目標
を宣言しました！



2017.4.10 辞令交付式

事業部長が集まる経営会
議の中で各部長から一人
ずつ辞令を受け取り、午
後から各自の配属店舗に
出発していきました！



2017.5.6 感謝祭イベント

入社後初めての感謝祭イ
ベント！各店舗で参加し
ました！



採用担当
蓮見



車両販売
戸頭店
堀 のどか



飯 金
戸頭店
村田 章伍



車両販売
水戸吉田店
浅川 絵美



コパック
水戸吉田店
檜山 勇樹



2017.8.XX はじめての受注

販売スタッフはお客様によりよいご提案ができるよう、
日々、クルマについての知識を勉強しています！そんな努力が初めて実を結んだ初受注！おめでとう！



飯 金
下館店
石井 健斗



飯 金
モドリーワ妻店
星野 和也



車両販売
マツダオートザムしもつま店
佐藤 佑衣



飯 金
牛久店
石橋 貴大

よろしくお願いします

4月から仲間になるフレッシャーズ



我々ナオイオートに新しいメンバーが加わりますので、ご紹介させていただきます。内定式を昨年、10月2日に終えたばかりの初々しい新人15名！彼らの成長を応援します！！どうぞ、よろしくお願いいたします。

ナオイオート公式リクルートサイト

<https://naoiauto-recruit.amebaownd.com/>



合同説明会やインターンシップなど採用関係の最新情報を発信しています。内定者や採用担当者のブログもあります！

ナオイの仲間募集

2019年度新卒採用のご案内

インターンシップ<選べる1DAY>2コース！

【1】カーライフアドバイザー（販売の仕事）体験コース：1DAY

【2】就活応援コース（人事の仕事）：1DAY

文系・理系は問いません！

開催日時等はリクルートサイトまたはお電話にてお問い合わせください。

マイナビ・リクナビ エントリーは3月スタート！



マイナビ 2019



合同説明会もお待ちしています！

POSSI

<https://job.mynavi.jp/19/pc/search/corp83107/outline.html/>

<https://job.rikunabi.com/2019/company/r908330079/>

9月に行なわれた
内定者現場研修

専門学校時代の
杉野先輩と再会！

オータムフェアにも
参加しました



先輩たちの大活躍に注目

ナオイの仲間たちは、お客様にご満足いただくために日々努力を重ね、今やそのサービス・技術力は全国レベルにまで達しています。

ありがとうございます!!皆様のご愛顧のおかげで日本一をいただきました!!

コパック車検増大数 日本一!!

2017年10月の「コパック全国オーナー会議」にて車検増大数の会社部門で当社が第1位、店舗別部門で水戸吉田店が第1位に輝きました。また、つくば吉瀬店が車検台数年計5,000台以上を達成しプラチナメンバー入りを果たしました!!これもひとえに、皆様のご愛顧とご支援のおかげと、深く感謝申し上げます。2018年はより一層のサービスの充実を図り、顧客満足度の向上に努めてまいります!!



2017 店舗別部門

車検増台数 全国第1位

株式会社ナオイオート 増台数2912台

2017 店舗別部門

車検増台数 全国第1位

コパック水戸吉田店(ひたちなか店分含む)増台数744台

年計5000台達成 プラチナメンバーズ入り

コパックつくば吉瀬店

(オープンして19年11ヶ月になる2017/4に5,000台達成)



「コパック車検全国大会」第一関門となる茨城エリアで上位を独占しました!!

コパック茨城エリア技能コンテスト入賞!

2018年5月開催「コパック車検全国大会」に向けて、茨城エリア技能コンテストが昨年10月17日に開催されました。全国のコパック・スタッフが一丸となり各分野の技術技能を高め合うことで、お客様満足

度を向上するために開催されます。各地域12ブロックの予選を勝ち抜いた選手が参加。24ヶ月点検、現車プレゼンテーション、車検予約受付の3競技に分かれて、日々の業務で培った技術技能を競い合います。

その予選大会となる茨城エリア技能コンテストにナオイオートからは12名が参加し、全競技で当社のスタッフが上位入賞することができました!!今回第1位となった2組は次に行われる北関東

ブロック大会への出場が決定しました!!

ブロック大会からは優勝者のみが全国大会へと進めるので、お客様満足度の向上をめざし、スタッフ一同切磋琢磨して頑張ります!!

24ヶ月点検競技

現車プレゼンテーション競技

車検予約受付競技

第1位



笠嶋 将太(入社7年)
応援してくれている方の為にもこの勢いで勝ち進みます!全国優勝しか見えません!

第2位



鈴木 匠哉(入社12年)
会社の代表として、恥のないよう、二人で力を合わせて、勝ち取ります。

第3位



田村 徳彦(入社11年)
普段からの動き・声かえ・2重チェック等を意識して行き他メカニックに伝えていきます。

第1位



福田 祐樹(入社5年)
さらに現車プレゼンに磨きをかけて、たくさんのお客様に必要とされるセールスマーケティングになります!来年の5月24日の車検甲子園全国大会優勝しか狙っていませんので、応援宜しくお願い致します!

第2位



小柳 秀晃(入社7年)
今回、初めてコンテストに出場させていただき、ありがとうございます。自分のプレゼンを見直すいい機会になりました。練習していくなかで自分に足りない部分や改善点が見つかりとても勉強になりました。今後に活かしていきたいです!

第3位



谷 健太郎(入社7年)
今回の大会を通して、初心に帰って自分のプレゼンを見直す機会になりました。毎日お客様に現フレをしていくうちに自分の話法になってお客様の立場になっていない所がいくつありました。この大会で得た事を部下に伝え、現場のレベルを上げて行きます。

第2位



渡邊 結香(入社3年)
人前で話すことが苦手なので、下妻店の人達に協力してもらいたい、なるべくたくさんの人と練習して、指摘してもらいたい、良い所を伸ばしていきたいと考えています。予選の際表現力が課題と言われたので、以前の大会の優勝者の動画を見ながら勉強したいと思います。

倉持サブマネージャーより
2人のチームワークで全国No.1になることを楽しんでいますよ!

鈴木マネージャーよりコメント
限られた練習時間の中で、最大限に力を発揮してくれました。

山崎マネージャーより
声も出るようになり、効率が良くなるのが目に見て分かりました。

倉持サブマネージャーより
福田メカニックは名指しのアンケートも多く、まだ小柳さんの色は出尽くしてないと思いま

富山サブマネージャーより
接客したお客様の満足度が高いと感じます。すので一緒に1位をとりにいきましょう!

大國マネージャーより
店舗全体のレベルを谷工場長を中心に上げてくれることに期待しています。

鈴木マネージャーより
苦手を克服するだけでなく店舗にも活気を与えるような練習を重ね、勝ちにいきましょう。



新しい市場の開拓からはじめる

ほしいも全国No.1のシェア率を誇る茨城。なかでも盛んにつくられているひたちなか市で、ほしいもづくりが始まったのは、明治時代後期です。そのひたちなか市にある「幸田商店」



▲創業当時の幸田商店

は、市内でも有数のほしいも生産・販売会社。社長の鬼澤宏幸さんに、ほしいもへのこだわりや商品開発についてお話を伺いました。

二代目である鬼澤さん

は、食品関係の商社に勤めた後、20年ほど前に幸田商店へ入社。「当時のほしいも市場は、年配の方が好んで食べる、昔ながらの伝統食という印象でした。若い人たちに親しんでもらわないと将来は先細りになってしまうとの危機感から、『若い

女性が手軽に食べられる自然派の健康食品』としてのブランディングから取り組みました」と鬼澤さん。世界中の約8割ものさつまいもを生産している中国にも工場を構え、手軽に楽しめるスタイルックタイプのほしいもをドラッグストアやコンビニへ流通させるなどして、これまでとは違う市場を開拓しました。

手間をおします、丁寧につくることから

マーケットの裾野を拓げる取り組みに加え、鬼澤さんが力を注いだのがブランディング。「感動的においしいね」と言っていただけるような商品づくりを目指して誕生したのが、



べっ甲ほしいも
芋の風味がぎゅうりつまった
希少品種「いづみ」を、天日干ししてべっ甲色に輝かせた
逸品。

「いづみ」という品種を使った「べっ甲ほしいも」です。強い甘みと鮮やかな色が特徴の品種「紅はるか」を使ったほしいもは、近年高い人気を誇る反面、誰でも作ることのできる商品。一方いづみは、生産に手間がかかるため作り手が少なく、

原料いもとしての希少価値が高いそうです。「皮が固くて加工にも繊細な技術が必要なため、他の方はあまりやりたがらない品種。だからこそ、挑戦する意義があるんです」と鬼澤さん。他の品種にはない、いづみならではの滋味深い味わいと希少価値をいかして差別化を

図り、幸田商店の軸となるブランド商品をつくりあげました。

いづみを使ったほしいもの中でも「べっ甲ほしいも」にかける思いは特に強く、昔ながらの天日干しにこだわり手間ひまをかけて製造しています。大量生産のできない限定品のため価格も他の商品より高めですが、「それでも喜んで購入していただけるのは、価値が認められた証だと手応えを感じています」と鬼澤さんは語ります。水戸駅ビル内の直営店では多

彩な品種のほしいもが販売されていますが、その中でも特に際立つ個性をはなつ「べっ甲ほしいも」は、幸田商店ならではのブランド商品として重要な柱になっているのです。

▲代表取締役社長 鬼澤宏幸さん



▲さつまいもを大きさ別に収穫



▲さつまいもを蒸かす工程



▲蒸かしたさつまいもを手作業で加工



▲皮むき作業



▲加工されたさつまいもを乾燥のために並べる作業

世界を知ることで、この土地の価値を再認識

3,000人以上の人人がほしいもづくりに関わっているとされるひたちなか市では、ほしいも産業は地域経済にとって重要な存在。「中国進出の際、現地の工場でも徹底した衛生・品質管理に努めましたが、地元ひたちなかでつくったほしいもの味にはどうしても敵わないんです。やはり、気候や土壌などの条件が整っているからこそ特産地になっているのだと、海外へ進出したことで改めてひたちなかの価値に気付きました」と

語る鬼澤さん。全国に誇るほしいも産地としての魅力を広く伝えるため、地域の機関や生産者と手を取り合い、2007年に「ほしいも学校」を立ち上げ

ました。その活動を通して交流がはじまり、グラフィックデザイナーの佐藤卓さんと共に、ほしいも研究データ



答用の特別感ある商品など、マーケットにあわせた商品展開とブランディングに注力し、「こんなほしいもあるんだ!」「ちょっと高いけど、これなら食べたい!」と思っていただけるような価値をつくり続けていきたいです

▶奥様のゆかりさんが運営する幸田農園。生産から手懸けることで、ほしいもの新しい美味しい追求しています。

す」と鬼澤さん。昔ながらの素朴な味わいのほしいもは、多彩な味覚を広げ、今、新しいブームが始まっています。



ための取り組みをおこなっています。ひたちなか市農政課の重松徹さんによると、「発足のきっかけは、食の安全に対する消費者のニーズに応えるため」とのこと。信頼されるほしいも産地を目指して、衛生加工の実践、生産履歴の記帳、適正品質表示の3項目



◀ひたちなか市農政課の重松徹さん

タやパッケージデザインなどについて書かれた書籍も発行。自社商品としては、筑波大学の学生や教授と一緒にブランディングを取り組んで「海風ほしいも」を開発するなど、独創的な活動を展開し続けています。

家族と共に、社員と共に、つくり続ける

現在、社員総勢140人を超える幸田商店のほしいもづくりは、奥様であるゆかりさん、息子さんである太幸さんも、製造現場の中に入り、ほしいも加工に取り組んでいます。奥様のゆかりさんは、「美味しいよ~、今年も待っているから~、と言ってくださる事が何よりの励み」と笑顔で話してくださいました。

また、ゆかりさんが責任者として10年前から幸田農園を運営しています。土づくりに時間をかけ、育った苗は自分の子供のよう気持ちはと、この地を愛し、ほしいもを愛し、美味しいほしいも作り続け、地場産業を支えるために



◀海風ほしいも

いばらきお土産大賞2016で最高金賞を受賞。玉豊の素朴な甘さが楽しめます。また、海辺で風を待つ「ほしいも」と「サーファー」を重ね、地元学生が生み出したパッケージデザインにも注目!

と、熱い使命感を持っています。

太幸さんは加工のリーダーとして、特に重要な、芋の種類にあわせた的確な温度でゆっくり時間をかけて蒸かす加工現場の責任者です。社員と共に、同じ仲間として仕事をする真摯な姿が、とても印象的でした。

感動していただけるほしいもを目指し、地域の元気を生み出すけん引役に

地域の特性をいかして高い付加価値を創出するこれらの取り組みが認められ、昨年末「地域未来牽引企業」に選定された幸田商店。「大変ありがたいことです」と謙虚に話される中にも強い想いが伝わってきます。感動していただけるほしいもづくりをねじに目指し、さらに次世代へとつなげていくことが自分たちの重要な役割と強い決意を語る鬼澤さん。おいしくて安心・安全なほしいもづくりを通じて地元ひたちなかを世界中にPRすることで、地域活性にも全力で取り組んでいます。

「情報化が進み、口コミ評価が一瞬で広がったり、全国どこからでも気軽に注文・購入できたり、時代の流れは当社のほしいもづくりの追い風になっています。感度の高い若い世代の方に向けた商品や贈

◀奥様のゆかりさんと息子さんの太幸さん



▼様々な味わいが楽しめるほしいも商品群と「茨城おみやげ大賞 最高金賞」「GOOD DESIGN AWARD」など数々の受賞歴や認定証。



2017年に経済産業省が新しく制定した「地域未来牽引企業」に幸田商店が選ばれました。茨城県内で選ばれた企業は45社となっております。地域にとって未来の可能性を広げる企業へと今後もより一層のご活躍をお祈り致します。

株式会社 幸田商店

ひたちなか市平磯町1113

☎ 029-263-3737 FAX 029-263-3430

<http://www.k-sho.co.jp/>



日本一の産地を全国へPR 「ほしいも協議会」の取り組み

100年の歴史をもつ全国No.1のほしいも産地をPRするため、さまざまな活動に取り組んでいるのが「ほしいも協議会」です。主要産地であるひたちなか市、東海村、那珂市の生産者や問屋、関係行政機関によって構成されており、衛生管理意識の向上をはじめ、品質や認知度を高める



ための取り組みをおこなっています。ひたちなか市農政課の重松徹さんによると、「発足のきっかけは、食の安全に対する消費者のニーズに応えるため」とのこと。信頼されるほしいも産地を目指して、衛生加工の実践、生産履歴の記帳、適正品質表示の3項目

目を充たした生産者を三ツ星生産者として認定する「ほしいも生産三ツ星運動」を展開するほか、一般投票によって人気No.1を決定する「ほしいも品評会」を毎年開催するなどしてPRに努めています。

「皆さん、誇りをもってほしいもづく



りをしています。同じ品種でも農家さんによって味に個性があるのも、手づくりならではの魅力です」と重松さん。皆さんも是非食べ比べてみて、お気に入りのほしいもを見つけてください。

ひたちなか・東海・那珂 ほしいも協議会事務局
ひたちなか市役所農政課
☎ 029-273-0111 (内線 1333)
<http://hoshimono.org/>





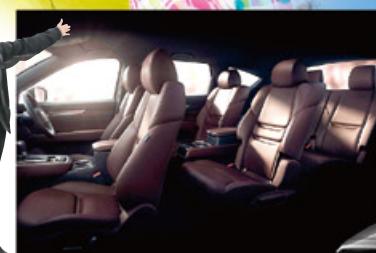
3列目まで大人がしっかり座れる待望の3列シートSUV!

MAZDA SUV

7人乗れるSUV CX-8 新登場!



佐藤スタッフ



内装が上質で
乗り心地も
サイコー♪



最上級のクロスオーバーSUVとして
風格や質感にこだわりデザイン

シートには最高級のナッパレザーを使い、ドアトリム
やステアリングホイール、センターコンソールに至
るまで豪華な内装を丁寧に表現しています。



ボディカラーは全7色

マツダのデザインテーマである
ソウルレッドクリスタルメタリック
や陰影が美しく映えるマシ
ングレーブラックメタリックを
含む全7色で展開します。

中里店長

最大7人乗車!
4つのシートアレンジで広々使える

乗車人数に合わせて4種類の豊富なシート
アレンジが可能となっています。

マシーングレーが
1番オススメ!!
かっこいい!!



試乗予約受付中

人気の3列シートSUVをお試しいただけます

<http://mazda.naoiauto.jp/>

ALL-NEW
MAZDA CX-8

SUVなのに3列!
家族のおでかけに最適♪



先進安全技術
「i-ACTIVSENSE」を標準化

自動ブレーキはもちろん、ヒヤリを感じさせないための
先進安全技術「i-ACTIVSENSE」を標準化。さらに、ドライ
バーから見えない領域の認知をサポートするシステム
(360°ビューモニター※1)も搭載しています。

※1 360°ビューモニターはXD PROACTIVE、XD L Packageグレードのメーカーセットオプションです。

家族の安全を
マツダの誇る
8つの安全装置が
守ります!

大和田スタッフ



マツダオートザムしもつま店

下妻市田下647-2

TEL 代表 0296-30-1111

営業時間 9:00~19:00(水曜定休)

下妻の357号(旧294号)沿いに4つの専
門店の複合店として地域に密着したキ
メ細かなサービスを心がけています。

(钣金のモーテリー
下妻店)
(サンキュッパ下妻店)
(マツダオートザム
しもつま店)
(コパック下妻店)

ナオイオートは車のことならなんでも相談できるすぐそこにある車屋さんです。

新しい車が欲しい…



車を買いたい

当社の未使用車はディーラーから直接、
大量に買付けするため、安く、新しい車
をお客様に提供できます。2000台の各
種メーカーの幅広い在庫からお客様
にぴったりの車がきっと見つかります。

車の調子が悪いかも…



車検・整備(メンテナンス)

12の自社工場に所属する120名を超える
有資格の専門技師が担当車検・定期点検
から、オイル交換などの整備サービスまで、全メーカー幅広く対応。アフターサー
ビスもお任せください。

キズやヘコミってどうしたらいいの…?



钣金塗装

当社の工場は損保会社が定めた厳しい
基準をクリアした認定工場です。修練を
積んだ専門技師が、自社工場ならではの
スピードと安心の価格で、修理・钣金サー
ビスを実施しています。

万が一の補償って…



保険

当社で自動車をお買い上げになっ
たお客様のうち、3人に1人は当社で保
険にご加入いただいています。整備・修
理・钣金と、幅広い事業を展開する当社だからできる、迅速丁
寧な対応を実現。土日も対応いたしますので安心です。

タイヤ減ってきたな…



パーツ
カー用品

全国120店舗の全国ネットワーク
による60万点以上の在庫の中から、
目当ての商品を探し出せる中
古パーツの「アップガレージ」を運営しています。
中古パーツの買い取りも行っております。

新しい車に買い替え…



車を売りたい

一般的な買い取りは、その後業者
専門の自動車オークションで売却
するため中間コストが発生します
が、当社は買い取った車を直接お店で販売。安心の無料査定
で、どこよりも高く買い取りいたします。

社用車を買い替えなきや…



カーリース

「所有」から「利用」へ。
カーリースなら、管理コストの
削減などメリットがいっぱい!

負担を減らしたい…



介護

介護車両、障害者用自動車はも
ちろん、介護機器・用品まで、お客様の
状況やニーズあった迅速な商品選定か
ら、きめ細かいアフターサポートで、生涯を
通じて充実したカーライフ、生活のお手伝いを行っています。

LINE@×モバイル
会員募集

その場で登録!その場で使用!



お得なクーポンを
配信いたします!!



お友達追加方法 LINEアプリ その他 友達追加 QRコード
ID検索 @naoiauto



車検・点検案内を
配信いたします!!



登録無料!
¥0

空メール naoi-mobile@f3nms.jp

Possi



3名様 アーカス AS-108D 「Bluetoothヘッドセット」 DC充電器付

Bluetooth搭載機種専用のワイヤレスヘッドセット。充電器付きなので、バッテリー一切の心配もいりません!



アップ
ガレージ
提供

應募方法

①店頭で応募

ナオイオート店頭に設置されている応募用紙をご利用ください。

②はがきで応募

住所・氏名・電話番号・生年月日・ご職業・Possiの感想をご記入の上、

右記宛先までご応募ください。 ☎302-0017 茨城県取手市桑原680-1
ナオイオート「Rossi編集部」